

TVE WEBINAR 2.10.2019

Steigern Sie den Vertriebsserfolg Ihrer Druckerei

TVE, Wien 9' 2019

ERFOLG

TVE Webinar

Feiern wir gemeinsam Erfolge im Vertrieb!

POTENZIALE

POTENZIALE erkennen

STRATEGIE

STRATEGIEN entwickeln

Erfolge feiern

Mehr Gewinn mit Bestands- und Neukunden

Was macht den Vertrieb in Druckereien so Anspruchsvoll?

Der Vertrieb im Bereich papiergebundener Druckereierzeugnisse ist in vielen Segmenten durch einen harten Preiskampf und schrumpfendes Marktvolumen gekennzeichnet. Die großen Anbieter werden immer größer, die kleineren immer fokussierter um zu überleben. Kostenführerschaft ist dann keine Antwort auf die Marktentwicklung, wenn man zu klein ist, um in Produktion und Verwaltung optimieren zu können. Die Antwort muss sein: Kunden besser zu betreuen und Innovationen wie Veredelung oder Digitalisierung besser zu nützen.

Inhalte

Impulse wie Vertrieb besser funktioniert:

- Fokussierung auf Kunden mit Ertragspotenzial
- Mehr Aufträge bei Bestandskunden mit Vertriebsassistenzsystemen (CRM)
- Mehr Aufträge mit besseren Preisen mit Neukunden
- Werkzeuge wie man die Akquise besser gestaltet

Programm

Teil 1 | Impulse

17:00 Uhr

Start Webinar & Begrüßung

17:05 Uhr

Aktuelle Herausforderungen in Druckereien - Preis-Check (Mystery Shopping) |

Oliver Eckelhart

17:20 Uhr

Erfolgsfaktoren im Vertrieb | Peter Berger

Teil 2 | Werkzeuge im Vertrieb

17:25 Uhr

TVE Vertriebspotential Check - Die "schnelle" Analyse der IST-Situation |

Oliver Eckelhart

17:35 Uhr

CRM als zentrales Instrument zur Vertriebssteuerung | Peter Berger

17:45 Uhr

Online-Fragerunde | ca. 10 Minuten

18.00 Uhr

Ende | Möglichkeit für persönliche Gespräche mit den Experten

Zusammenfassung & Ausblick

Dieses Webinar wird gemeinsam vom Verband Druck und Medientechnik, Wien als Veranstalter und den Experten von TEAM-Vertriebserfolg, Wien als Impulsgeber angeboten. Sie erhalten motivierende, praxistaugliche Impulse wie Sie den Gewinn Ihres Unternehmens und damit einen nachhaltigen Fortbestand Ihrer Druckerei über den Vertrieb erfolgreich steuern können.

Schluss mit dem Konzept: Noch schneller und noch billiger anbieten!
Hin zum Erfolg: Kunden rund um eigene Stärken fokussieren und aktiv nachfassen!

Workshop-Specials

o Verlosung: 2 Sales-Check an Mitglieder des Verband Druck & Medientechnik via Newsletter
Impulsgeber

Ing. Peter Berger, BA, CMC

Senior Expert, VERTRIEB & INNOVATION

Beratungsleistungen im Consulting & Coaching: Potenzialanalysen Innovation & Sales, Strategieoptimierung und Change-Prozesse, Vertriebserfolgskonzepte, Absatzoptimierung, Innovationsprozesse und Markteinführungsoptimierung, CAS/CRM/CAI-Einführung und Optimierung, KEY-Note-Speaker, Moderator, Coach

Oliver Eckelhart, MBA

Senior Consultant, VERTRIEB & INNOVATION

Beratungsleistungen im Consulting & Coaching: Potenzialanalysen Sales, Vertriebserfolgskonzepte, Absatzoptimierung, integrierte Kommunikation in/für Vertriebsteams, emotionales Verkaufen

Zielgruppe

EigentümerInnen, GeschäftsführerInnen, VertriebsleiterInnen, KeyAccount-ManagerInnen, Marketing und Produktmanagement, VertriebsmitarbeiterInnen die etwas bewegen möchten. Dieses Webinar ist kein Verkaufstraining. Sie erhalten Impuls für Führungsaufgaben im Vertrieb Ihrer Druckerei.

Termin, Ort & Investition

2. Oktober 2019 von 17:00 bis 18:00 Uhr. Der Link zum Webinar wir Ihnen nach der Anmeldung zugeschickt. Das Webinar ist kostenlos. Anmeldung bitte bis 27.9.2019

Im Webinar erhalten Sie motivierende, praxistaugliche Impulse wie Sie den Gewinn Ihres Unternehmens und damit einen nachhaltigen Fortbestand Ihrer Druckerei über den Vertrieb erfolgreich steuern können.

Schluss mit dem Konzept: Noch schneller und noch billiger anbieten!
Hin zum Erfolg: Kunden rund um eigene Stärken fokussieren und aktiv nachfassen!