



Oliver Eckelhart, MBA
VERTRIEB & INNOVATION
Consultant

Feiern wir gemeinsam Erfolge im Vertrieb!

POTENZIALE	POTENZIALE erkennen
STRATEGIE	STRATEGIEN entwickeln
ERFOLG	ERFOLGE feiern

Beratungsleistungen

Consulting & Coaching

Potenzialanalysen Sales
Vertriebserfolgskonzepte, Absatzoptimierung
integrierte Kommunikation in/für Vertriebsteams
emotionales Verkaufes

Branchenerfahrung

Elektro Einzelhandel/Großhandel (Unterhaltungselektronik)
technisch Investitionsgüter/Vertrieb
Telekommunikation/Vertrieb
Druckereien
Werbeagenturen
Consulting/Vertrieb/Mitarbeiterentwicklung

Zur Person

Oliver Eckelhart, MBA

29.06.1971 in Wien/Österreich
4 Kinder
Wohnort Wien
Hobbies: Sport, mein Hund

Fokus **Vertrieboptimierung B2B/B2C** **(Einzelhandel)**

Ausbildung zum Einzelhandels-Kaufmann

Berufsbegleitendes Studium zum diplomierten
Betriebswirt und MBA (Master of Business
Administration) an der SMA (Sales
Manager Akademie

Diverse Weiterbildungen für Führungskräfte,
Mitarbeiterführung

30 Jahre Erfahrung im Vertrieb und Marketing

20 Jahre aktiver Verkauf
10 Jahre Führungserfahrung/Management in diversen Branchen
4 Jahre Beratung

Kommunikativer Teamplayer: humorvoll, direkt, konsequent

Kunde als Partner, Mensch im Mittelpunkt, lösungsorientiert, ehrlich,
zielgerichtet, emphatisch

Motto: Ab heute realisieren Sie mehr Chancen im Vertrieb!



Projekte (Auswahl)

Stand 12.1.2018



Operativ tätig für:



Gründungsmitglied Arbeitskreis der Wiener Vertriebsberater 2017/18
