



Dieter Puanigg  
**VERTRIEB & INNOVATION**  
Senior Consultant

## Feiern wir gemeinsam Erfolge im Vertrieb!

POTENZIALE	<b>POTENZIALE</b> erkennen
STRATEGIE	<b>STRATEGIEN</b> entwickeln
ERFOLG	<b>ERFOLGE</b> feiern

## Beratungsleistungen

## Consulting & Coaching

**Inbound Marketing und Automatisierung**  
**Beziehungsaufbau mit Social Selling**  
**Leads generieren durch Business Events**  
**Innovative Geschäftsmodelle**  
**Business Model & Customer Journey**  
**Key Note Speaker & Fachvorträge**

## Branchenerfahrung

HP Wien Vertrieb, Marketing, Business Development  
MS Deutschland GmbH Business Development Manager DE & CH,  
Microsoft Financing  
Nespresso Österreich GmbH & Co. OHG Commercial Director B2B Austria  
DigitEcon e.U. Gründer & Inhaber

## Zur Person

## Dieter Puganigg

Geb. 14.12.1964  
1 Tochter, Verheiratet  
Wohnort Wien

### Fokus **Beraterpool & Arbeitskreis Vertriebsberatung**

Master – Lehrgang Digital Business  
Diplom Social Media Manager  
Diplom Systemisches Coaching  
Handelswissenschaft ohne Abschluss

Weiterbildung:  
HP Management Training  
Competitive Strength Improvement  
Sales Leader, pard Consult  
Auditorentraining, qualityaustria



## 30 Jahre Erfahrung im Vertrieb

HP Wien Vertrieb, Marketing, Business Development  
MS Deutschland GmbH Business Development Manager DE & CH,  
Microsoft Financing  
Nespresso Österreich GmbH & Co. OHG Commercial Director B2B Austria  
DigitEcon e.U. Gründer & Inhaber

---

Projekte (Auswahl)

