



Ing. Peter Berger, BA, CMC  
**VERTRIEB & INNOVATION**  
SUCCESS-Coach

## Feiern wir gemeinsam Erfolge im Vertrieb!

POTENZIALE	<b>POTENZIALE erkennen</b>
STRATEGIE	<b>STRATEGIEN entwickeln</b>
ERFOLG	<b>ERFOLGE feiern</b>

## Beratungsleistungen

## Consulting & Coaching

**Potenzialanalysen Innovation & Sales**  
**Strategieoptimierung und Change-Prozesse**  
**Vertriebserfolgskonzepte, Absatzoptimierung**  
**Innovationsprozesse und Markteinführungsoptimierung**  
**CAS/CRM/CAI-Einführung und Optimierung**  
**KEY-Note-Speaker, Moderator, Coach**

## Branchenerfahrung

anspruchsvolle Produkte und Leistungen mit Schwerpunkt B2B-Vertrieb  
 Kunststofftechnik/Maschinenbau/Werkzeugbau  
 Bau/Chemie: Bauelemente/Baustoffe /Verpackung  
 IT/Consulting/Recruiting/Personalbereitstellung

## Zur Person

Ing. **Peter Berger**, BA, CMC

6.11.1961 in Enns/Österreich  
 2 Kinder (17/19)  
 Wohnort Wien  
 Hobbies: Laufen, Golf, Lesen



## Fokus **technische Vertriebsoptimierung - B2B**

HTL für chemische Betriebstechnik Wels/OÖ  
 BWL-Studium, Joh. Kepler Universität Linz/OÖ (8 Sem)  
 Studium techn. Vertriebsmanagement, Wien (6 Sem)

Greiner Management Akademie  
 breite Weiterbildung: z.B.: als Strategische Planer

## **35 Jahre Erfahrung im Verkauf**

13 Jahre aktiver Verkauf Chemie, Maschinenbau  
 15 Jahre Führungserfahrung/Management - Industrie  
 7 Jahre Beratung

## **Playing Captain: positiv, engagiert, offen**

erfolgsorientiert, diplomatisch-direkt, ehrlich, loyal  
 Teamarbeit, Kundenkontakt, Umsetzungsorientierung

**Fachbuchautor:** Strategien im technischen Vertrieb



**Motto: Ab heute realisieren Sie mehr Chancen im Vertrieb!**

Projekte (Auswahl)

Stand 4.1.2018




---

1) Projekt über Partnerunternehmen

Operatives Management



Beratungspartner folgender Organisationen



**Sprecher des Arbeitskreises der Wiener Vertriebsberater 2017/18**

Mitglied im Beratungsteam der Wirtschaftskammer Wien und Niederösterreich