



Mag. Klaus Pichler-Szimak
VERTRIEB & INNOVATION
Senior Consultant

Feiern wir gemeinsam Erfolge im Vertrieb!

POTENZIALE	POTENZIALE erkennen
STRATEGIE	STRATEGIEN entwickeln
ERFOLG	ERFOLGE feiern

Beratungsleistungen

Potenzialanalysen Innovation & Sales
Strategieoptimierung und Change-Prozesse
Vertriebserfolgskonzepte, Absatzoptimierung
Innovationsprozesse und Markteinführungsoptimierung
Einführung und Optimierung von Kassen- & Warenwirtschaftssystemen
Moderator

Branchenerfahrung

Internationale FMCG-Unternehmen: Food & Non-Food
Handel: LEH / FH / GH
Projektmanagement: Kunst & Kultur
Consulting / Vertrieb / Mitarbeiterentwicklung

Zur Person

Mag. **Klaus Pichler-Szimak**

30.3.1965 in Wien/Österreich
1 Tochter
Wohnort Wien
Hobbies: Mountainbiken, Skifahren, Kunst & Kultur

Fokus **Vertriebsoptimierung im B2B und Handel**

AHS in 1030 Wien
BWL-Studium, WU Wien

Diverse Weiterbildungen für Führungskräfte,
Mitarbeiterführung & Konfliktmanagement



25 Jahre Erfahrung im Vertrieb, Marketing & Werbung

10 Jahre aktiver Verkauf Handel, Tourismus
15 Jahre Führungserfahrung/Management in diversen Branchen
5 Jahre Beratung

Offensiver Teamplayer: lösungs- & erfolgsorientiert, durchsetzungsstark

Vertriebsstarke Führungspersönlichkeit mit Hands-on Mentalität und
hoher Empathie; offen für innovative Ideen und Gedanken

Motto: Ab heute realisieren Sie mehr Chancen im Vertrieb!

Projekte (Auswahl)

Stand 12.1.2018

KUNST
HISTORISCHES
MUSEUM
WIEN

MEDA
PHARMACEUTICALS

Schloss
Esterházy



Emirates
AVIATION EXPERIENCE




Die Presse

Operatives Management

Schloß **Schönbrunn**
Schönbrunn Palace

EDUSCHO



Unilever



Tchibo




Beratungspartner folgender Organisationen

WKO WIEN
WIRTSCHAFTSKAMMER WIEN

WKO NÖ
WIRTSCHAFTSKAMMER NIEDERÖSTERREICH

Teamleiter im Arbeitskreis der Wiener Vertriebsberater 2017/18

Mitglied im Beraterpool der Wirtschaftskammer Wien